

■ビジネスDX（デジタルトランスフォーメーション）プログラム

Withコロナの時代へ デジタルシフトで強い経営、強い事業へ IT先進地 シリコンバレーからオンラインメインで学ぶ



1) デジタル&リアル研修教育

オンライン完結型と、オンライン+オフラインのMIX型が選択可能。
リアルでの研修教育価値の最大化を実現するため、オンラインを活用した事前
インプットをしっかりと行うことで、成果によりつなげる施策を提供。

2) デジタル視察

IoTやAIを活用した最新サービスプロダクト&サービス、D2Cや無人運転、
リモートワークなどの現場をJTBのR&Dメンバーと協業パートナーが配信、
ワークショップの提供。

3) デジタルMICE

社内イベント（教育研修や報奨イベントなど）、社外イベント（展示会
やカンファレンス）などのオンライン完結型のソリューションをご提案。欧米で
はリモートワークやダイバーシティが進んでおり、既に多くの国際イベントがオ
ンライン化しており、日本企業の対応方を伝授。

イノベーションとIT先進の地、シリコンバレーでは3/17
に発動された日本以上に厳しい外出禁止令でも、
各企業は定常業務をリモートで円滑に進めています。

Silicon Valley 流

Digital Innovation

1、デジタル&リアル研修教育

新型コロナ（COVID-19）環境下でも**企業の人財教育は待ったなし**です。**オフライン依存型の仕組みを変革**し、New Standardのワークシフトのサポートを社でもいち早くリモートワークを実施したJTBUS&現地パートナーで行います。以下のようにリアルな集合・移動ができない期間にオンラインでインプットを効率的に行い、**リアルな場での成果がより期待できる仕組みを提案**します。

1、事前インプット研修
(オンライン) 例：5-9月

2、現地研修&教育
(オフライン) 例：10月-

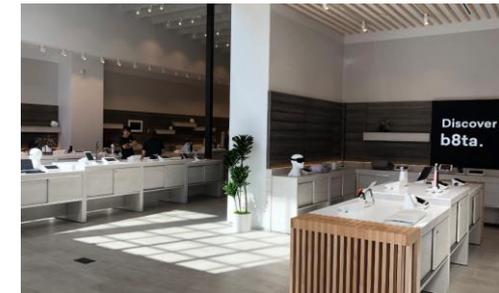
3、諸状況で現地が困難な場合、オンラインワークショップ) 例：10月-

2、デジタル視察（ワークショップ含む）

元々**現地視察における課題**は、限られた時間内で視察できる箇所の限界があることです。また言語課題などもあります。そこで、各企業が求めるテーマの視察テーマ・業界・テクノロジー・トレンドに即した**デジタル視察のコンテンツ**を提供します。そして、それらの全体から導きされるインサイトや**事業開発へ活かせる示唆出し**を**ワークショップ**で提供します。

3、デジタルMICE

ある海外調査によると、2025年までに世界のノマドワーカー（オフィスを持たずに働く人）は10億人になるといわれています。そして、時間&コスト、身体的、育児とのバランスなどの課題でリアルイベントに参加できない人にも**機会提供**ができること、今後増加する環境への配慮などから、**社内だけでなく社外のプロモーション活動におけるデジタルシフト**は間違いありません。**世界のオンラインプラットフォームを活用して企画運営支援を提供**します。



■ ビジネスDX（デジタルトランスフォーメーション）プログラム

多様な働き方

プログラム 特徴



特徴 1（事前コンサル）

まずは、WEBミーティングコーナーで貴社課題をお聞かせ下さい。



特徴 2（時差対応）

一部のコンテンツは録画対応などを行うことで、貴社都合の時間帯で設定可能



特徴3（Engagement）

オンライン特有の帰属意識はファシリテーション経験とオンラインツールで対応可能です。



特徴 4（成果への貢献）

研修教育や視察については、次のアクションへつなげるためのサポートを行います。

プログラム 講師陣



森井 啓允
Hiromitsu Morii

●●●
Co-founder CEO



TBSテレビ入社後、スポーツ局・情報報道局を経て宣伝プロデューサーに。NYにてMBA留学後、SoftBank入社、国内外の新規事業、孫正義社長のスピーチライター・プレゼン資料作成などを担当した後、シリコンバレーに赴任、事業開発・ベンチャー投資に携わり、2014年度のグループ本社における新規事業最優秀賞を獲得。SoftBank退職後、急成長不動産企業オープンハウスのCIOにてシリコンバレー拠点を立ち上げ、新規事業・ブランディングの責任者を務めた。

神戸生まれ、福岡育ち 久留米附設高校卒業
早稲田大学教育学部、Metropolitan College of NY MBA取得
SoftBank後継者育成塾アカデミア在籍(2015年度総合5位)



並木 啓悟
Keigo Namiki

●●●
Co-founder COO
(公認会計士・US CPA)



PwC Japanにて投資管理部門・不動産部門を経てPwC Detroit・SF BayAreaにて自動車業界及び、テック領域全般に関わる投資コンサル業務に従事。
UC BerkeleyにてMBAを取得後、Drive.AI(後にAppleに買収)にてアドバイザー、教育系ベンチャーのConnecPath社にてCOO/CFOとして資金調達をリード。
BizDevDojo立ち上げ直前までBarclaysテック投資銀行本部にて主にベンチャーのIPO・資金調達支援を担当。

ニュージャージー生まれ、東京育ち 慶應湘南藤沢高校卒業
慶應義塾大学経済学部卒業・UCバークレーMBA取得



プログラム サポーター



伊藤 充彦
Mitchell Ito
JTB Americas Ltd.
Silicon Valley Office



新卒でJTB入社、教育事業や研修事業に従事した後、早稲田大学との留学事業JVへ出向。帰任後、グローバル人財育成事業を経て、社の海外事業会社を統括するグローバル事業本部で海外M&A会社の投資管理とマーケティングを担当。2018年よりシリコンバレーに駐在し、スタートアップをはじめとした事業開発(出資、事業提携)を務める。

幼少時代のルクセンブルク生活経験から、異文化や多様性に強い関心を持つ。

千葉県出身、東葛飾高校・早稲田大学教育学部卒業

貴社日本側営業担当者に加えて、シリコンバレーとのWeb打合せも対応可能です。ご遠慮なく、弊社営業担当者へお問い合わせください。